

## KANAŁ PARTNERSKI FUTURE PROCESSING – KORZYŚCI PROGRAMU

Celem tego dokumentu jest szczegółowe wyjaśnienie korzyści związanych z dołączeniem do Kanału Partnerskiego Future Processing.

		Silver Partner	Gold Partner
<b>SPRZEDAŻ</b>			
<b>Dostęp do narzędzi sprzedażowych</b>	Kompletny zestaw narzędzi sprzedażowych, zawierający prezentacje, filmy video, e-booki itp.	✓	✓
<b>Wsparcie przedsprzedażowe</b>	Wsparcie dla partnerów w trakcie przedsprzedaży, jak i całego procesu sprzedaży.	✓	✓
<b>Konsultacje techniczne</b>	Doradztwo techniczne dla partnerów lub ich klientów (w zależności od uzgodnień).	W zależności od dostępności	40 darmowych godzin
<b>Rejestrowanie okazji sprzedażowych</b>	Dodatkowe korzyści finansowe związane z zarejestrowanymi okazjami sprzedażowymi o określonej wartości, dotyczącymi użytkowników końcowych.	✓	✓
<b>Dzielimy się z Tobą najlepszymi praktykami</b>	Dostęp do wypracowanych przez Future Processing dobrych praktyk, wiedzy i doświadczenia, oraz np. wzorów RFP czy różnych metodologii. Pomoc w przygotowaniu RFP dla użytkowników końcowych.	W zależności od dostępności	✓
<b>Usługa generowania kontaktów sprzedażowych</b>	Dostęp do kontaktów sprzedażowych generowanych przez Future Processing.	Baza kontaktów zależna od dostępności	Dostęp priorytetowy
<b>Specjalne oferty i promocje dla Partnerów</b>	Partnerzy, poprzez osiągnięcie wspólnie uzgodnionych celów, mogą uzyskać rabaty i inne bonusy.	Wybrani	Wszyscy
<b>Opłacalny model współpracy</b>	Partnerzy są uprawnieni do określonego wynagrodzenia w zależności od poziomu partnerstwa.	Wysokie	Wyższe
<b>Szkolenia i transfer wiedzy</b>	Partnerzy mają dostęp do specjalistycznej wiedzy i kursów certyfikujących.	✓	✓
<b>ZAKRES DZIAŁANIA I RELACJE</b>			
<b>Opiekun Partnera</b>	Każdy Partner może mailowo lub telefonicznie skorzystać ze wsparcia ze strony zespołu Future Processing. Partnerzy Gold do swoich kont mają przypisanych własnych opiekunów.	✓	✓
<b>Techniczne wsparcie sprzedażowe</b>	Partnerzy mogą korzystać z przedsprzedażowych zasobów technicznych wspierających ich okazje sprzedażowe.	✓	✓
<b>Portal dla Partnerów</b>	Portal dla Partnerów to chroniona hasłem witryna internetowa, która służy jako repozytorium aktualnych informacji dotyczących członkostwa, produktów marketingowych i sprzedażowych, prezentacji, szkoleń, danych uwierzytelniających i wielu innych.	✓	✓
<b>Ankieta zadowolenia Partnerów</b>	Co 6 miesięcy przeprowadzana jest ankieta, aby zapewnić zrozumienie potrzeb Partnerów.	✓	✓
<b>Panel Doradczy Partnerów</b>	Wybrani Partnerzy mogą zostać zaproszeni do uczestnictwa w Radzie Doradczej Partnerów.	Na zaproszenie	✓
<b>Coroczna Konferencja dla Partnerów</b>	Coroczna Konferencja dla Partnerów to wydarzenie zaprojektowane tak, aby Partnerzy mogli poznać najnowsze kierunki rozwoju rynku i trendy.	✓	✓
<b>Wspólne planowanie biznesowe</b>	Regularne wspólne planowanie biznesowe oraz przeglądy działań, które mają na celu maksymalizację szans związanych z okazjami sprzedażowymi.	Rocznie	Kwartalnie
<b>Elastyczne modele partnerstwa biznesowego</b>	Elastyczne modele biznesowe wejścia na rynek, zawierające zarówno strategie sell-with (polecenia) jak i resell (związany z kanałem), w celu zwiększenia szans Partnerów na rynku.	✓	✓

WSPARCIE POSPRZEDAŻOWE		Silver Partner	Gold Partner
<b>Wsparcie posprzedażowe</b>	Wsparcie techniczne dla rozwiązań wdrożonych u użytkowników końcowych w oparciu o dokonane ustalenia.	✓	✓
MARKETING I KOMUNIKACJA			
<b>Zestaw Partnera Future Processing</b>	Dostęp do Zestawu Partnera Future Processing, zawierającego materiały sprzedażowe, linki, logotypy i narzędzia, które wzmocnią Twoją pozycję na lokalnym rynku.	✓	✓
<b>Komunikacja z Partnerem</b>	Regularna komunikacja z Partnerami za pośrednictwem różnych kanałów w celu informowania o nowościach, produktach, rozwiązaniach, zasobach i zmianach programów.	✓	✓
<b>Fundusze na Rozwój Rynku</b>	Future Processing wierzy, że dzięki wspólnym wysiłkom można osiągnąć duże sukcesy. W związku z tym oferuje Partnerom oparte na inicjatywach Fundusze na Rozwój Rynku, które można wykorzystać w celu zwiększania rozpoznawalności i generowania kontaktów sprzedażowych.	Możliwość	Priorytet
<b>Wspólnie kampanie marketingowe</b>	Możliwość prowadzenia wspólnych kampanii marketingowych.	Możliwość	Priorytet
<b>Zasoby marketingowe do samodzielnej obsługi</b>	Future Processing wyposaża Partnerów w materiały marketingowe, które mogą być co-brandowane.	✓	✓
<b>Możliwości sponsorowania eventów</b>	Partnerzy są zapraszani do uczestniczenia wspólnie z Future Processing w różnych wydarzeniach.	✓	Priority
<b>Spersonalizowane wsparcie w marketingu cyfrowym i mediach społecznościowych</b>	Partnerzy korzystają z aktywności Future Processing w mediach społecznościowych oraz w cyfrowych i tradycyjnych kanałach marketingowych oraz z takich materiałów, jak np. ulotki, personalizowane success stories, filmy wideo, referencje itp.	Wsparcie w zakresie Social Content	Wspólne tworzenie treści



## CHCESZ ZOSTAĆ NASZYM PARTNEREM?

SKONTAKTUJ SIĘ Z NAMI:



**Dominik Majewski**

dmajewski@future-processing.com

 [www.future-processing.pl/kanal-partnerski](http://www.future-processing.pl/kanal-partnerski)