

KANAŁ PARTNERSKI FUTURE PROCESSING – WYMAGANIA

Celem tego dokumentu jest określenie wymagań związanych z dołączeniem do Kanału Partnerskiego Future Processing jako Partner Silver i Gold.

ZAKRES DZIAŁAŃ I RELACJE		Silver Partner	Gold Partner
Proces aplikowania	Aby zostać Certyfikowanym Partnerem Future Processing należy przejść rejestrację oraz proces wstępnej akceptacji.	✓	✓
Umowa Partnerska i Profil Partnera	Nasza Umowa Partnerska zawiera kryteria zaangażowania i oczekiwane relacje biznesowe z Future Processing, a także szczegółowe informacje o Partnerze.	✓	✓
Wskazana Osoba Kontaktowa	Nasi Partnerzy muszą wskazać co najmniej jedną osobę wewnątrz swojej organizacji, która będzie odpowiedzialna za kontakt i współpracę z Future Processing.	✓	✓
Sponsor wykonawczy	Partner musi wskazać sponsora wykonawczego w celu omówienia wspólnego planu biznesowego z Future Processing.	✓	✓
Wspólne planowanie biznesowe	Future Processing wspiera Partnerów w planowaniu biznesowym i analizie biznesowej, aby zapewnić realizację wyznaczonych celów (wliczając w to cele finansowe, inicjatywy marketingowe i aktywności tworzące nowe okazje biznesowe).	Rocznie	Kwartalnie
SPRZEDAŻ			
Wymagania finansowe	Przychody partnera obliczane są na podstawie wartości fakturowanych produktów i usług Future Processing (fakturowane – oznacza fakturę wystawioną przez Future Processing użytkownikowi końcowemu lub Partnerowi Future Processing). Przychody te będą obliczane w trakcie współpracy i podsumowywane co roku w trakcie odnawiania współpracy w ramach programu. Wymagania dotyczące przychodów mogą się różnić w zależności od obszaru. Partnerzy, którzy sprzedają produkty zarówno w modelu sell-with (polecenia) jak i resell (związany z kanałem), muszą spełniać określone cele dochodowe, aby kwalifikować się do osiągnięcia określonego poziomu.	Bez ograniczeń	Ustalane indywidualnie
Formularz Rejestrowania Szans Sprzedażowych	Partner zobowiązany jest do rejestrowania szans sprzedażowych, aby zakwalifikować się do zniżki/prowizji za dany produkt lub usługę. Future Processing rozpatrzy zgłoszenia i zakomunikuje decyzję o zgodzie/odmowie w ciągu 2 dni roboczych od zarejestrowania danej szansy sprzedażowej.	✓	✓
SZKOLENIE			
Certyfikacja	Partner musi utrzymywać minimalną liczbę osób o określonych kompetencjach, przypisaną poszczególnym poziomom programu.	✓	✓
	Kwalifikacje sprzedażowe	1 osoba	2 i więcej osób
	Kwalifikacje techniczne	nieobowiązkowe	1 i więcej osób
	Partner będzie zobowiązany do corocznego pisemnego poświadczenia, że spełnia powyższe kryteria.	✓	✓

MARKETING I KOMUNIKACJA		Silver Partner	Gold Partner
Aktywności związane z generowaniem kontaktów sprzedażowych	Partnerzy każdego roku zobowiązani są do podejmowania aktywności związanych z generowaniem kontaktów sprzedażowych. Minimalne wymagania są przedstawione w tabeli, a szczegóły ustalane we wspólnym biznes planie.	1	2
Promocja strony internetowej	W celu osiągnięcia jak najlepszych efektów współpracy, zaleca się, by Partnerzy polecali Future Processing w swoich kanałach marketingu cyfrowego.	✓	✓



CHCESZ ZOSTAĆ NASZYM PARTNEREM?

SKONTAKTUJ SIĘ Z NAMI:



Dominik Majewski

dmajewski@future-processing.com

 www.future-processing.pl/kanal-partnerski